

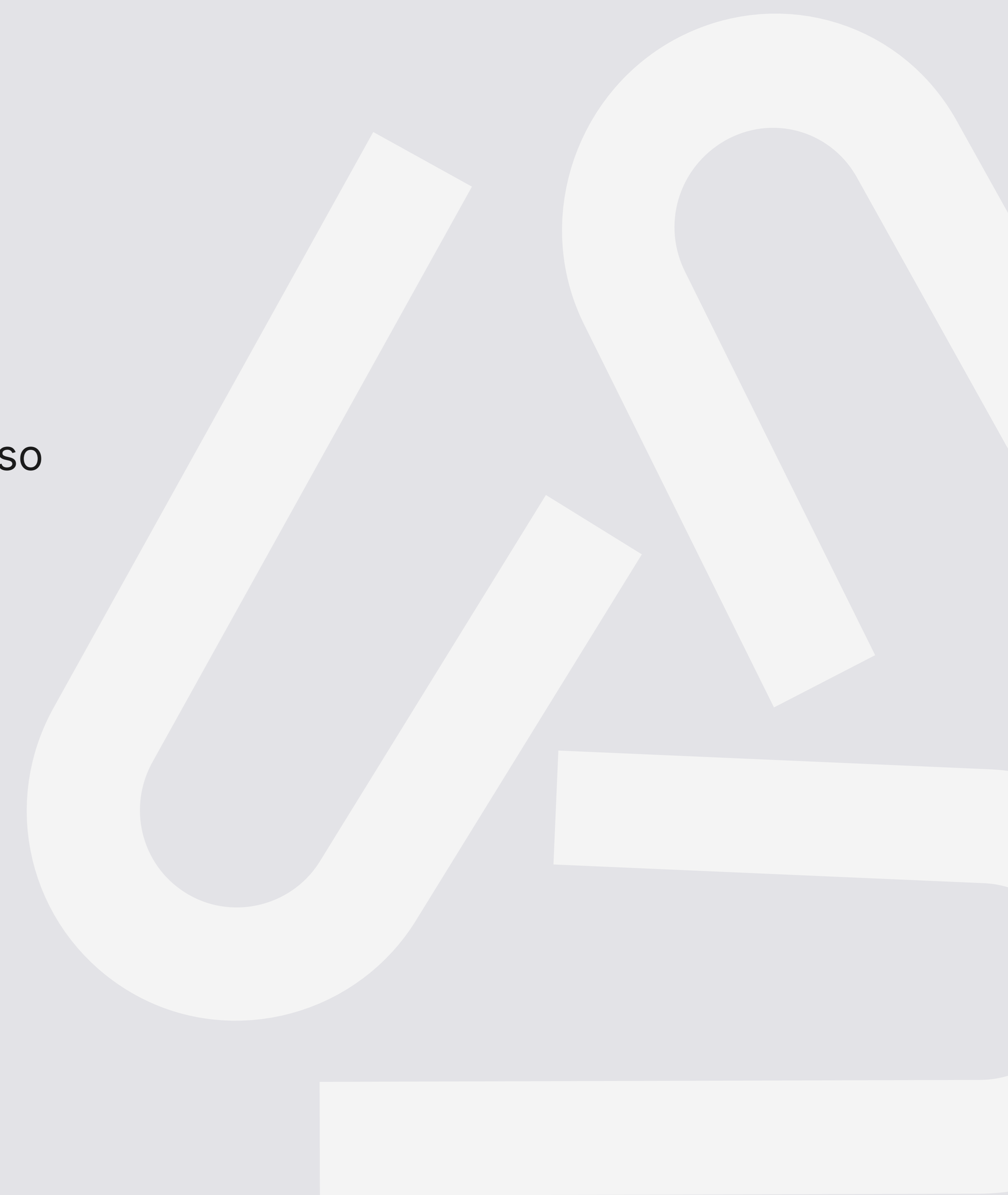
# Tabelas Comissionamento

Plano Profissional  
válido a partir de 10/04/2026



## Vantagens de escolher o **Plano Profissional Turn2C**

- **Abrangência de Administradoras** para você e mais opções para o seu cliente, com acesso a propostas de múltiplas administradoras em um único fluxo.
- **Previsibilidade com até 97% de acerto**, pois analisamos e combinamos, por meio de Inteligência Artificial, 250 mil dados.
- **Menos cancelamentos do que as taxas de mercado**, porque as informações e a abrangência deixam a escolha do seu cliente mais clara, assertiva e comparável, além de bem conduzida por meio de um dashboard que o seu cliente entende.
- **Toda a operação centralizada em um só lugar**, com mais controle, acompanhamento, agilidade e eficiência no seu dia a dia, para você escalar.
- **Autosserviço e comissionamento ainda mais competitivo**, para um maior controle das suas operações e finanças.



# Sobre o comissionamento na Turn2C

A Turn2C realiza o repasse das comissões pagas pelas administradoras parceiras, conforme as condições e políticas vigentes, e os fluxos de apuração e pagamento seguem os prazos estabelecidos pelas próprias administradoras, ocorrendo, em geral, entre os dias 20 e 30 do mês subsequente à venda confirmada.

A tabela é fixada no momento da venda, ou seja, você deverá conferir a tabela mais atualizada publicada para entender o modelo de comissionamento. Nos meses seguintes à venda, se a regra mudar, isso não afetará o comissionamento de vendas já efetuadas, somente das novas.



## Como a comissão é liberada:

- Comissão é paga em parcelas (ex.: 4x, 6x, 8x...), conforme a administradora/ produto.
- Para a comissão ser liberada, é necessário:
  - a. Formalização da operação (conforme regra da adm);
  - b. Check-in digital do cliente concluído - este é um processo interno e obrigatório da Turn2C, onde seu cliente receberá algumas perguntas antifraude via WhatsApp;
  - c. Parcela do consorciado paga (cada parcela de comissão depende disso);
  - d. Realização da assembleia (somente para adms. específicas).



## Exemplo prático (ilustrativo) — Crédito de R\$ 100.000

**Comissão total: 3,0% → R\$ 3.000**

Percentual liberado (por parcela):

- 1ª a 4ª parcela: 0,50% cada → R\$ 500 por parcela
- 5ª parcela: 0,70% → R\$ 700
- 6ª a 8ª parcela: 0,10% cada → R\$ 100 por parcela



## Parcelas reduzidas:

- Pode calcular sobre o crédito total ou reduzido, conforme a regra de cada administradora.



## Parcelamento/apuração/taxa de administração:

- Cada administradora define o percentual e o número de parcelas — a Turn2C apenas replica; o mesmo vale para taxas de administração e possíveis regras provenientes delas.
- Se a carta mudar de valor, a comissão acompanha o valor vigente na apuração.



## Estornos e bloqueios:

- Inadimplência bloqueia novas parcelas.
- Cancelamento ou desistência podem gerar estorno conforme a regra da administradora.



## Administradoras com grupos especiais / campanhas:

- Regras e prazos do grupo ou campanha sobrepõem-se às regras gerais. Verificar tabela específica.
- Campanhas e promoções com comissionamento diferenciado são comunicadas pela equipe Turn2C por e-mail e WhatsApp. Confira sempre com nossa equipe para entender as condições.



**Lance/antecipação:** não geram comissão.

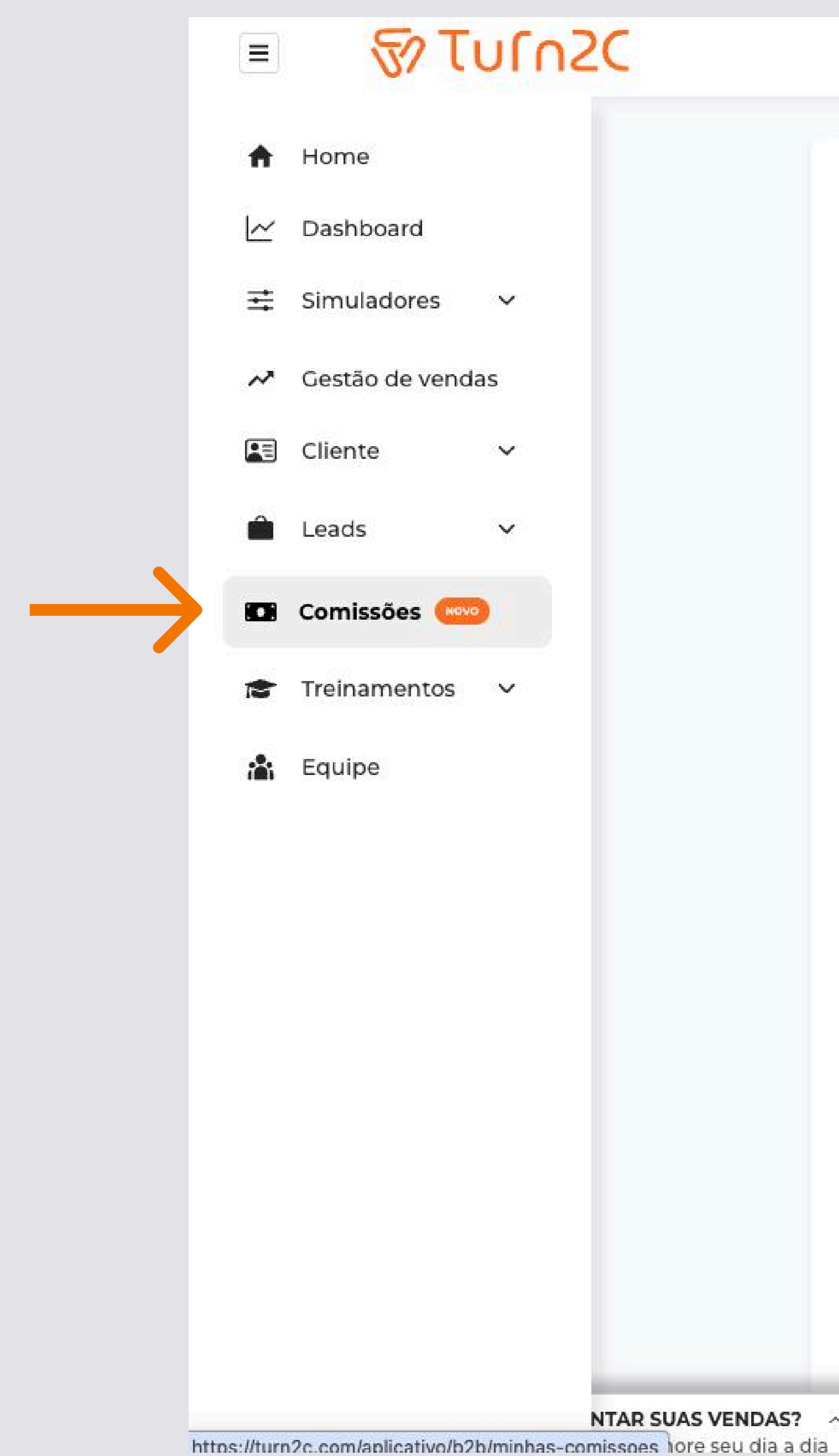


**Venda fraudulenta ou não aprovada no processo de check-in Turn2C:** estorno integral da comissão.

# Área de Comissões - 3 passos para receber

Para ter acesso ao seu comissionamento, além de cumprir os requisitos já explicados, você deverá acessar a área "Comissões" dentro da ferramenta Turn2C e seguir estes 3 passos.

## 01 Escolha "Comissões" no Menu Principal



## 02 Após realizar sua primeira venda, a partir da disponibilização do seu relatório mensal, você verá uma tela parecida com esta (no exemplo: Fev/26)

As datas abaixo são datas-limite e dependem do fluxo mensal. Eventualmente, você pode receber um relatório e já enviar sua nota fiscal antes da data final. Além disso, o pagamento pode vir a ser realizado antes da data-limite.

**Atenção!** Você também receberá comunicações por e-mail ao longo de todo o processo, para ajudar na sua programação.

### A

Verifique a data de disponibilização dos relatórios pela equipe Turn2C. (no exemplo: entre 23/02 e 25/02)

### B

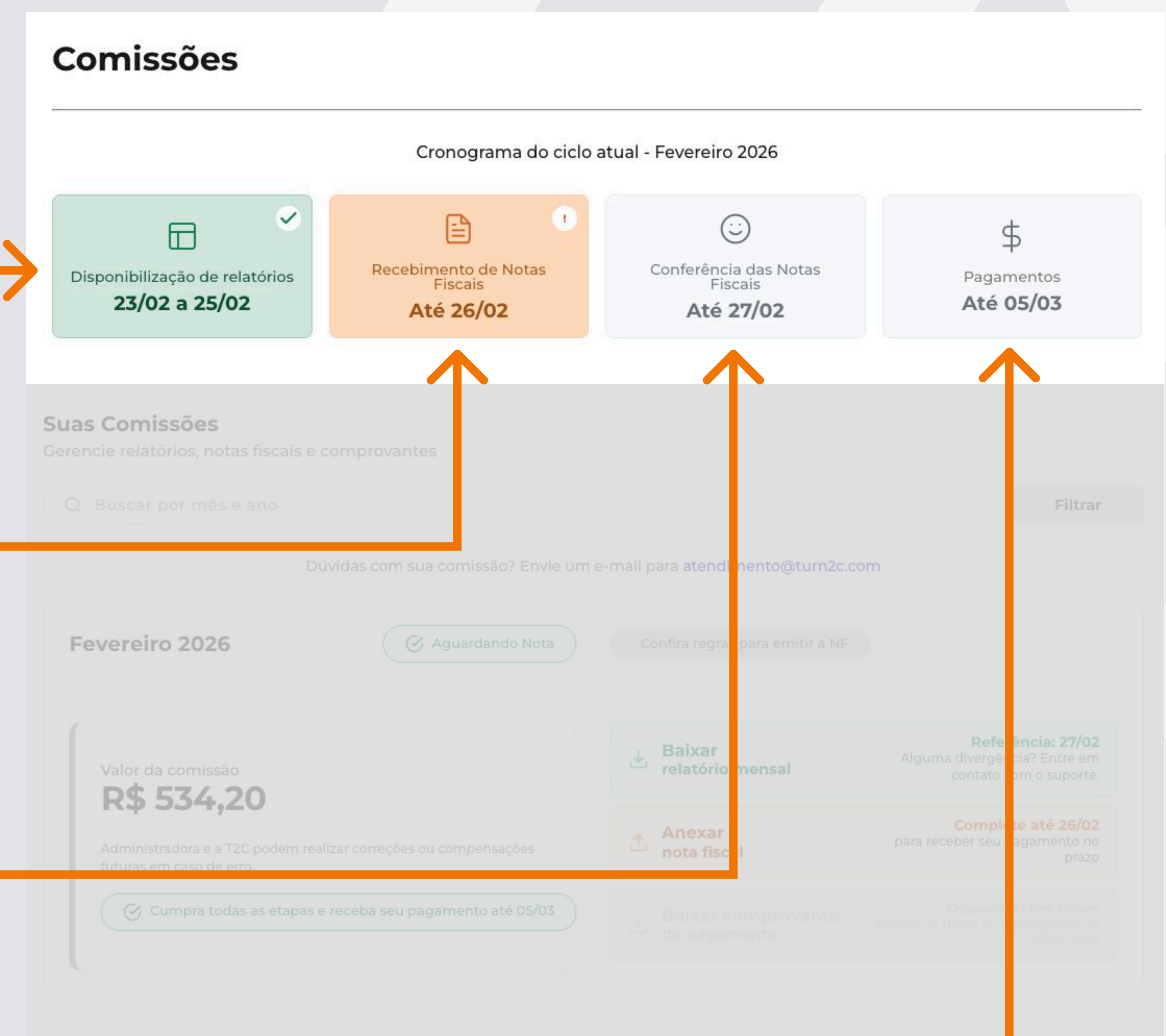
Envie sua nota fiscal até esta data, para ser pago dentro do ciclo. (no exemplo: até 26/02)

### C

Até esta data, vamos conferir as notas enviadas para pagamento. (no exemplo: até 27/02)

### D

Se tudo estiver correto, aguarde até esta data para receber. (no exemplo: até 05/03)



# Área de Comissões - 3 passos para receber

**03** Para cumprir as etapas do ciclo, realize as ações necessárias, por meio dos botões da tela, conforme explicado abaixo:

**A** Para conferir seu relatório e receber o valor devido de comissão\*, baixe-o aqui.

**B** Após conferir a nota fiscal, anexe-a por meio deste botão. Se tiver dúvidas, clique no botão: "Confira regras para emitir a NF"\*\*.

**C** Quando nossa equipe realizar o pagamento, o comprovante estará disponível para baixar neste campo.

The screenshot displays the 'Comissões' (Commissions) interface. At the top, a 'Cronograma do ciclo atual - Fevereiro 2026' (Current cycle timeline - February 2026) shows four stages: 'Disponibilização de relatórios' (23/02 a 25/02), 'Recebimento de Notas Fiscais' (Até 26/02), 'Conferência das Notas Fiscais' (Até 27/02), and 'Pagamentos' (Até 05/03). Below this, the 'Suas Comissões' (Your Commissions) section includes a search bar and a 'Filtrar' button. A specific commission for 'Fevereiro 2026' is highlighted, showing a value of 'R\$ 534,20'. To the right of this card are three action buttons: 'Baixar relatório mensal' (Download monthly report), 'Anexar nota fiscal' (Attach invoice), and 'Baixar comprovante de pagamento' (Download payment receipt). Orange arrows from the text blocks point to these buttons: from 'A' to 'Baixar relatório mensal', from 'B' to 'Anexar nota fiscal', and from 'C' to 'Baixar comprovante de pagamento'. A 'Confira regras para emitir a NF' button is also visible.

# Lista de administradoras parceiras



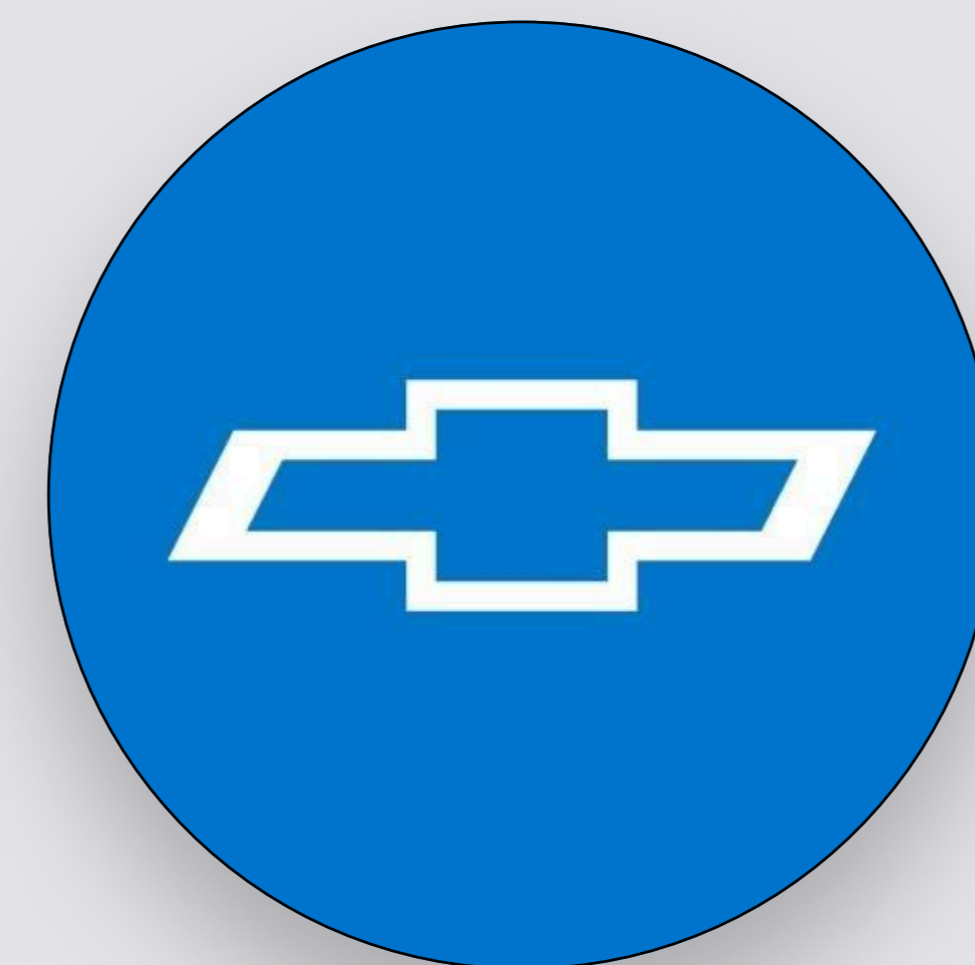
Banco do Brasil



Bradesco



CNP



Consórcio Chevrolet



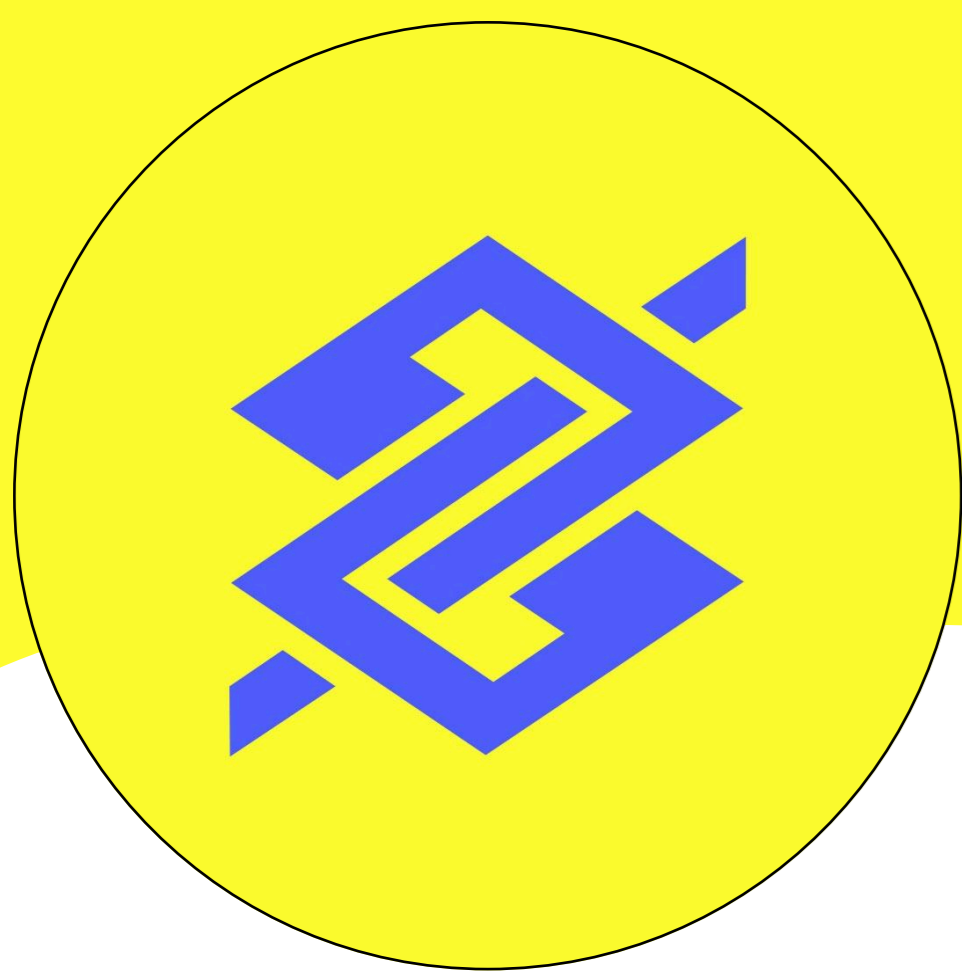
Itaú



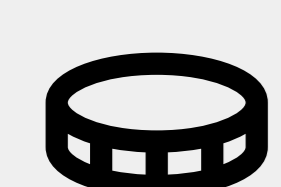
Porto



Servopa



## Resumo rápido da adm.



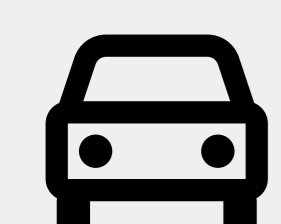
**Quanto recebo:** 4,2% em todos os segmentos.



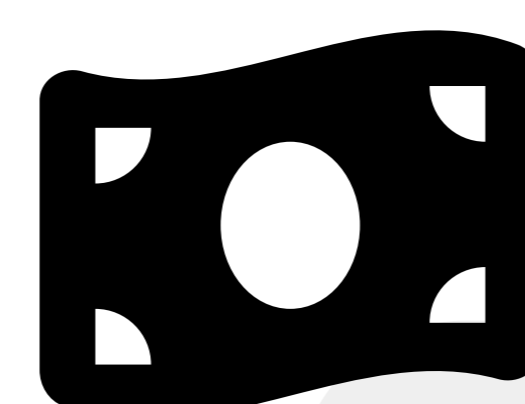
**Como recebo:** imóveis, a depender do prazo, têm fluxos de pagamento mais extensos, podendo chegar a até 12 parcelas. Os demais segmentos pagam em até 7 parcelas.



**Bloqueios/estornos:** se o cliente atrasar ou cancelar, serão bloqueados repasses futuros.



**Tipos de bem:** imóveis e outros segmentos.



## Quanto eu recebo por venda?

Produto	Comissão total	Percentual liberado
Bens imóveis prazo até 180 meses	4,2%	1ª até 5ª parcela = 0,29% 6ª parcela = 0,35% 7ª até 12ª parcela = 0,40%
Demais segmentos	4,2%	1ª até 4ª parcela = 0,59% 5ª parcela = 0,79% 6ª parcela = 0,84% 7ª parcela = 0,21%



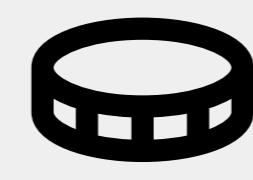



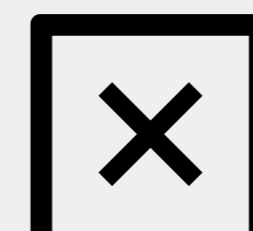
**Base atualizada e transparente:** se o valor da carta de crédito mudar, a remuneração é recalculada com base no valor vigente no momento da apuração (quando aplicável pela adm.), garantindo alinhamento entre produção real e comissão.

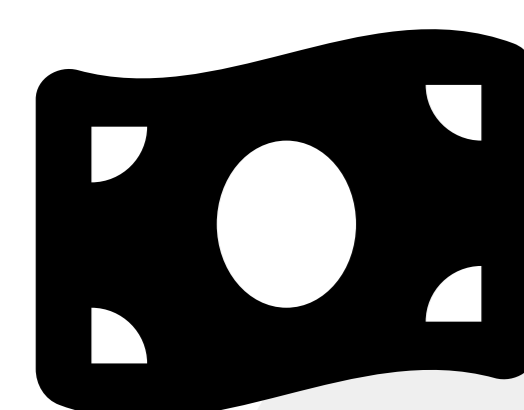
**Critério simples:** duas grades por tipo de bem — Auto (6x) e Imóveis (8x) — com percentuais fixos e regras de estorno por parcela já definidas.

**Crescimento sustentável:** o foco é vender bem e manter a adimplência; atrasos bloqueiam repasses, e estornos seguem a grade por parcela.

**Particularidade da adm:** se eu assinar o contrato até dia 10 do mês, o fluxo de pagamento segue normalmente. Porém, se for assinado entre o dia 11 e o final do mês, a primeira parcela será paga normalmente, mas a segunda só será recebida no M+2.

## Resumo rápido da adm.

-  **Quanto recebo:** Automóveis: 4,0% em 6X  
Imóveis: 4,0% em 8X.
-  **Como recebo:** em parcelas mensais, conforme fluxo financeiro.
-  **Bloqueios/estornos:** se o cliente atrasar ou cancelar, bloqueia repasses futuros e pode haver estorno (há regra por parcela na tabela).
-  **Tipos de bem:** Automóveis e Imóveis (mesmos percentuais acima).
-  **Cancelamento da cota:** estorno proporcional conforme a tabela.



### Quanto eu recebo por venda?

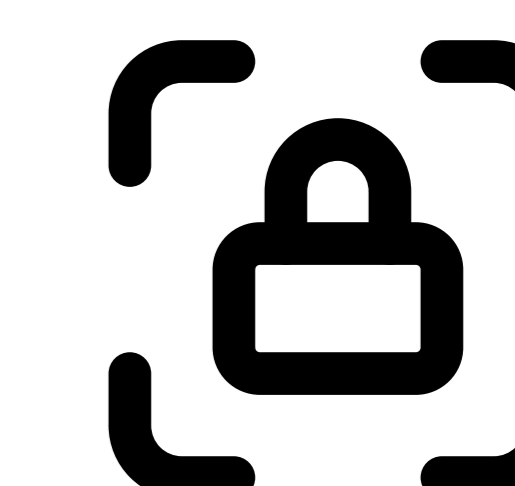
Tipo de bem	Comissão total
Automóveis	4,0%
Imóveis	4,0%



### Como a comissão é paga?

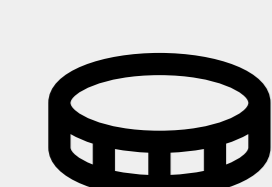
Parcela paga pelo cliente	Percentual liberado
Automóveis (1ª a 5ª parcela)	0,6667%
Automóveis (6ª parcela)	0,6665%
Imóveis (1ª a 8ª parcela)	0,5%

### E as regras de bloqueio e estorno?



Parcela em que ocorreu o cancelamento/ inadimplência	Percentual de estorno sobre comissão recebida
<b>Automóveis</b>	
1ª parcela	80%
2ª parcela	75%
3ª parcela	70%
4ª parcela	65%
5ª parcela	60%
6ª parcela	55%
<b>Imóveis</b>	
1ª a 8ª parcela	80%

## Resumo rápido da adm.



**Quanto recebo:** comissão de 4%.



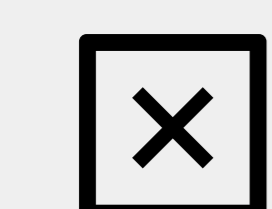
**Como recebo:** em parcelas mensais (entre 6x, 8x e 12x).



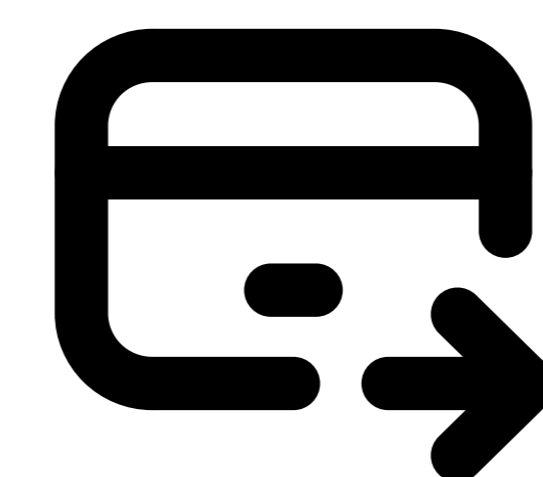
**Bloqueios/estornos:** não há regras específicas de estorno.



**Tipos de bem:** todos têm a mesma regra de comissão, salvo condições promocionais específicas e/ou parcela reduzida.



**Cancelamento da cota:** não há estorno, exceto nos casos onde o consorciado desistir no prazo de até 7 dias a contar da data de assinatura do contrato.



## Como a comissão é paga?

### redutor de 50%

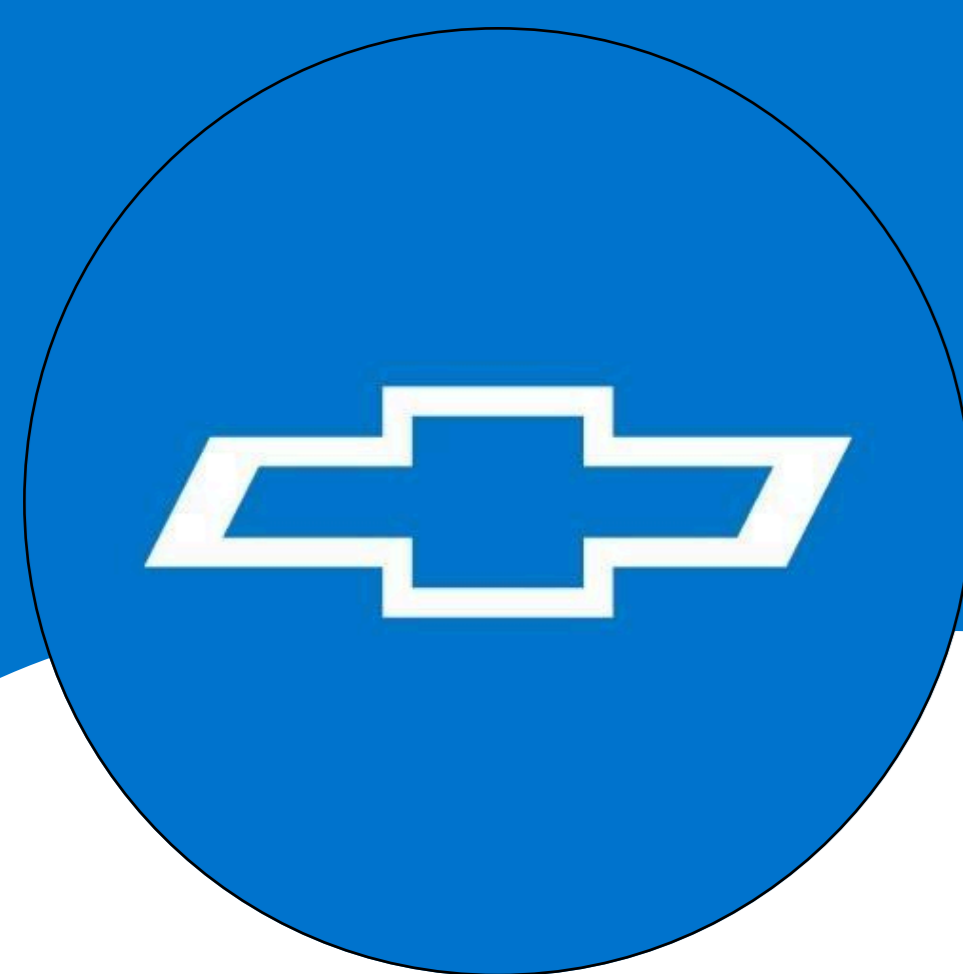
Tipo de bem	Liberação
Qualquer tipo	1× 0,3337% + 11× 0,3333%

### redutor de 25%

Tipo de bem	Liberação
Qualquer tipo	8× 0,5%

### sem redutor

Tipo de bem	Liberação
Qualquer tipo	1× 0,6670% + 5× 0,6666%



**Faixa de venda (revisada anualmente):**

- Faixa 1 - Entre 1 e 49 cotas vendidas e/ou até R\$ 75.000 em vendas
- Faixa 2 - Entre 50 e 119 cotas vendidas e/ou até R\$ 3.750.000 em vendas
- Faixa 3 - A partir de 120 cotas vendidas e/ou R\$ 9.000.000 em vendas

A comissão é medida por valor ou número de cotas vendidas, sendo o número mais vantajoso para você o que prevalece.

Exemplo: Você vendeu 40 cotas, num total de R\$ 4 milhões em vendas. 40 cotas entrariam na Faixa 1; porém, como o valor de R\$ 4 milhões entra na Faixa 2, é ele que contará para sua comissão.

**Seguro prestamista:** há comissão adicional, de até 0,5%, para contratações feitas com seguro prestamista (confira tabela para mais detalhes).

**Bônus de entrega:** se seu cliente faturar o bem em uma concessionária autorizada da GM, você recebe um bônus adicional de 1% no faturamento, independentemente da faixa.

**Regras de estorno:** diferente de outras administradoras, o Consórcio Chevrolet desconta o estorno diretamente do valor da primeira parcela (a com maior liberação de comissão), e não da parcela vigente (confira tabela).

**Resumo rápido da adm.**

**Quanto eu recebo**



- Comissão varia por plano e faixa de produção.
- Pode ter extra de seguro prestamista e bônus de entrega (se faturar na rede GM).



**Como eu recebo**

- Mais forte no início e parcelas futuras.



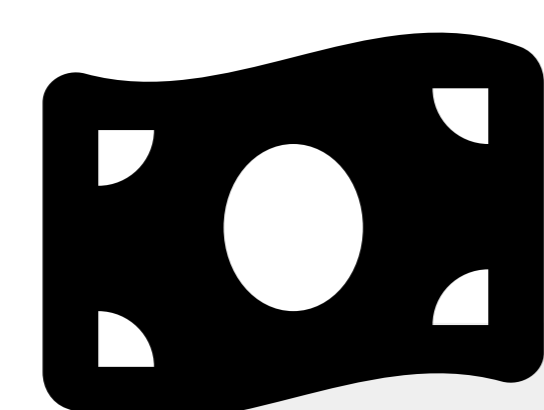
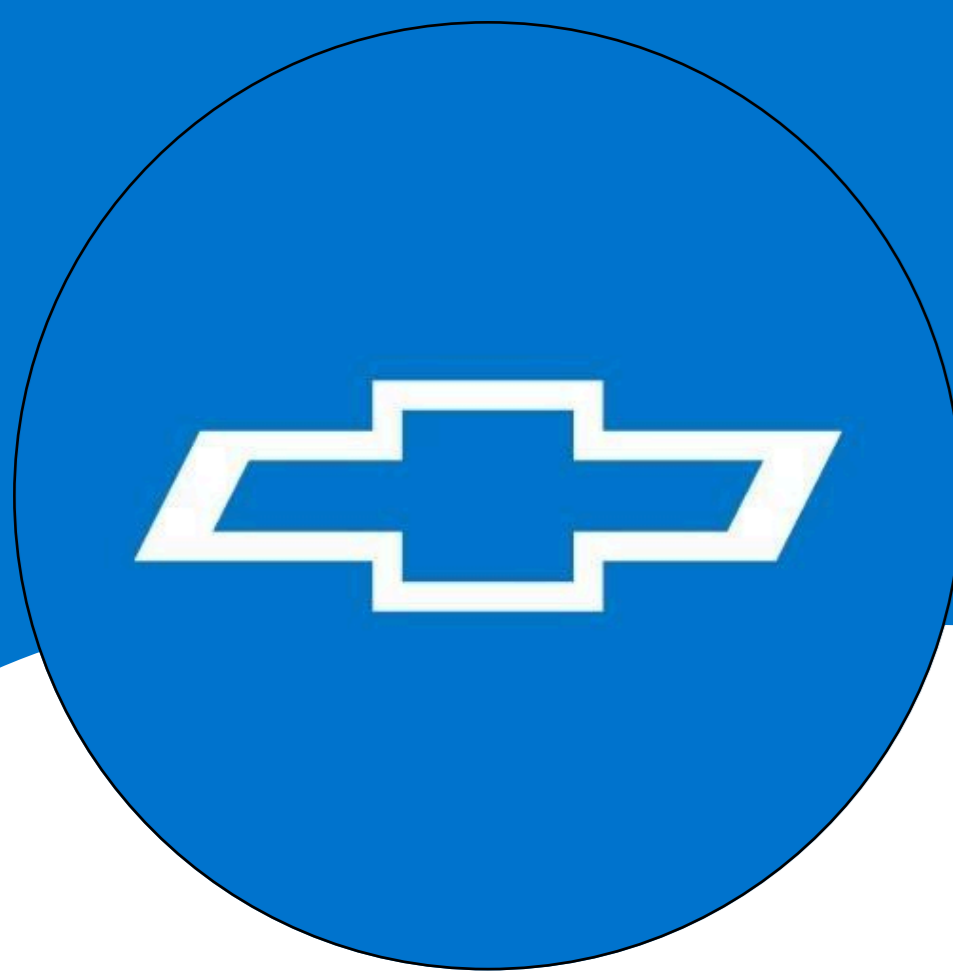
**Bloqueios / estornos**

- Desconto sobre o valor da 1ª parcela de comissão.
- Percentual depende de quantas parcelas o cliente pagou.
- Seguro pode ter estorno de até 100% se cancelado em até 3 meses.
- Renegociação / cobrança → bloqueia comissões futuras.



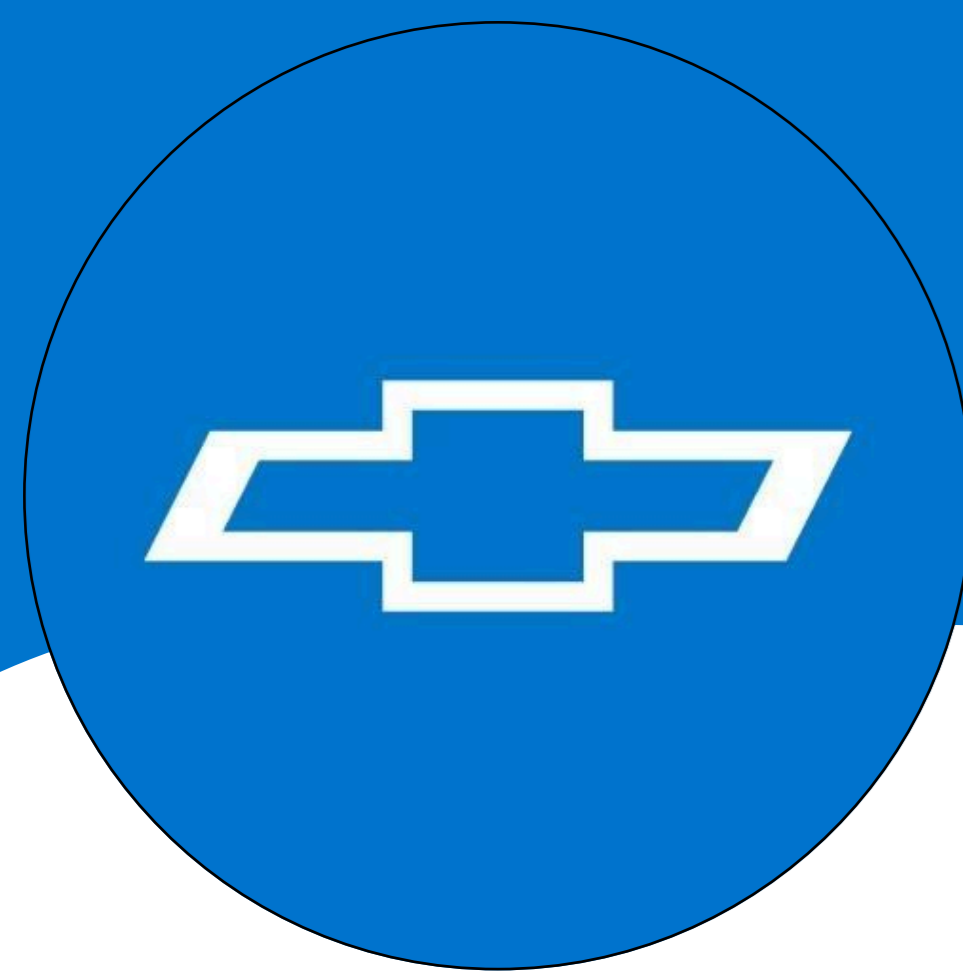
**Tipos de bem**

- Veículos (consórcio GM).
- O bônus só vale se faturar nas autorizadas GM.



## Quanto eu recebo por venda?

Faixa de venda	Comissão total	Percentual liberado
<b>Faixa 1</b> Entre 1 e 49 cotas vendidas e/ou até R\$ 75.000 em vendas	5,0% a 6,0%	1ª parcela = 2% 3ª até 6ª parcela = 0,5% 12ª parcela = 1% Faturou bem na autorizada GM = Bônus de +1%
<b>Faixa 2</b> Entre 50 e 119 cotas vendidas e/ou até R\$ 3.750.000 em vendas	5,5% a 6,5%	1ª parcela = 2,5% 3ª até 6ª parcela = 0,5% 12ª parcela = 1% Faturou bem na autorizada GM = Bônus de +1%
<b>Faixa 3</b> A partir de 120 cotas vendidas e/ou R\$ 9.000.000 em vendas	6,0% a 7,0%	1ª parcela = 2,5% 3ª até 5ª parcela = 0,5% 7ª e 8ª parcelas = 0,5% 12ª parcela = 1% Faturou bem na autorizada GM = Bônus de +1%



## Seguro prestamista



Comissão de até 0,5%.

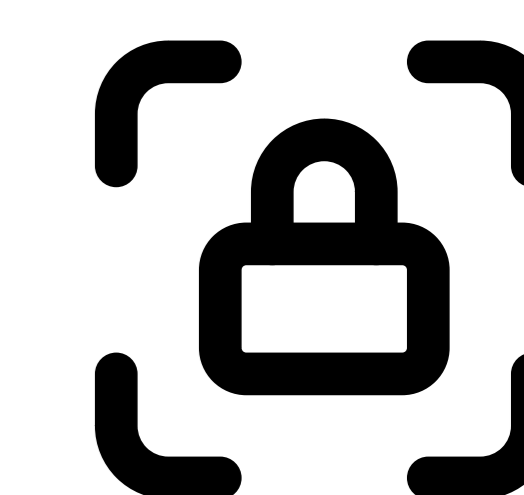
O pagamento da comissão só começa após a formalização completa (contrato + check-in digital + 1ª parcela paga).

A comissão é liberada junto com o pagamento mensal do seguro pelo cliente.

O fluxo de repasse segue o mesmo modelo do consórcio: pagou → libera; não pagou → bloqueia.

O seguro é um produto complementar, então a comissão é adicional à do consórcio e segue tabela própria.

## E as regras de bloqueio e estorno?



Situação do seguro	Comissão
Após pagamento da 1ª parcela	<b>0,4% de comissão</b>
Seguro cancelado em até 3 meses	<b>Estorno de 100% da 1ª parcela da comissão de seguro</b>
Após pagamento da 12ª parcela	<b>0,1% de comissão</b>

Faixa de venda	Parcela em que houve cancelamento/ inadimplência	Percentual de estorno sobre comissão da 1ª parcela
<b>Faixa 1</b> Entre 1 e 49 cotas vendidas e/ou até R\$ 75.000 em vendas	1ª parcela	50%
	2ª parcela	40%
	3ª parcela	30%
	4ª parcela	30%
<b>Faixa 2</b> Entre 50 e 119 cotas vendidas e/ou até R\$ 3.750.000 em vendas	1ª parcela	50%
	2ª parcela	50%
	3ª parcela	50%
	4ª parcela	50%
<b>Faixa 3</b> A partir de 120 cotas vendidas e/ou R\$ 9.000.000 em vendas	1ª parcela	50%
	2ª parcela	50%
	3ª parcela	50%
	4ª parcela	50%
	5ª parcela	50%



**Critério de pagamento:** a comissão é paga de forma parcelada, conforme o cronograma do Itaú para cada produto (ex.: Automóveis, Imóveis). A quantidade de parcelas e o percentual por parcela seguem exatamente a tabela válida na data da venda.

**Foco em qualidade:** o modelo do Itaú reforça a importância da formalização correta e da adimplência do cliente, pois o recebimento da comissão ocorre ao longo do tempo e pode ser impactado por atrasos ou cancelamento.

**Participação na assembleia:** comissões só começam a ser liberadas após participação do consorciado na primeira assembleia, fique atento!

## Resumo rápido da adm.



**Quanto recebo:** entre 3,5% e 4,5%.  
Grupo de motos = 1,0%



**Como recebo:** em parcelas mensais, conforme apuração do Itaú.

### Quando libera a 1ª parcela:



- Contrato assinado + cota ativa + parcela paga.
- Se a venda ocorrer após a assembleia, a 1ª parcela pode cair em M+2.



**Tipos de bem:** Imóveis, Automóveis, Motocicletas.



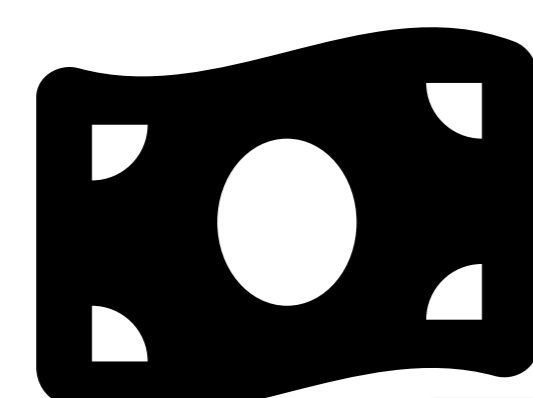
**Parcela reduzida (25% / 50%):** comissão sobre o valor total da carta vendida, mesmo durante o período de parcela reduzida, e não há complemento posterior por “diferença de base”.



**Atraso / Inadimplência:** bloqueia o pagamento das parcelas futuras de comissão enquanto a cota estiver irregular.



**Cancelamento da cota:** pode gerar estorno das comissões ainda não consolidadas, conforme a regra vigente do Itaú.



## Quanto eu recebo por venda?

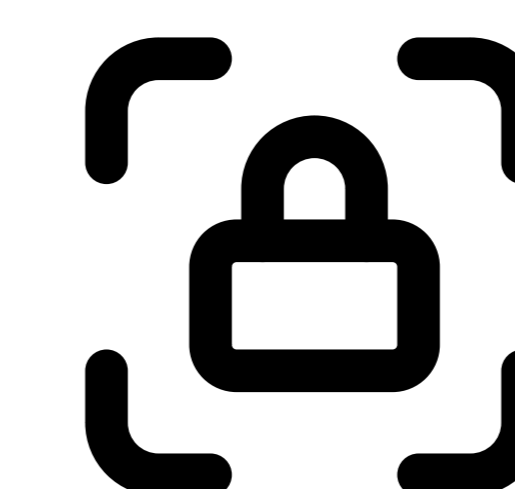
Produto	Comissão total	Percentual liberado
Automóveis	4,5%	1ª até 2ª parcela = 1,0% 3ª até 4ª parcela = 1,25%
Automóveis (parcela reduzida)	4,5%	1ª até 4ª parcela = 0,5% 5ª até 8ª parcela = 0,63%
Bens imóveis	3,5%	1ª até 3ª parcelas = 0,5% 4ª até 6ª parcela = 0,67%
Bens imóveis (parcela reduzida)	3,5%	1ª até 6ª parcela = 0,25% 7ª até 12ª parcela = 0,33%
Motocicletas	1,0%	1ª até 4ª parcela = 0,25%

**Notas:**

- Para ter comissão maior em todos os produtos (seguindo a divisão de parcelas acima), o escritório precisa ter cadastro aprovado na Itaú Adm através da Turn2C. Entre em contato com o atendimento da Turn2C para solicitar o cadastro.



## E as regras de bloqueio e estorno?



Parcela em que ocorreu o cancelamento/ inadimplência	Percentual de estorno sobre comissão recebida
---	---

### Automóveis (Parcela linear)

1ª parcela	80%
2ª parcela	40%
3ª parcela	27%
4ª parcela	20%

### Imóveis (Parcela linear)

1ª parcela	80%
2ª parcela	75%
3ª parcela	50%
4ª parcela	38%
5ª parcela	30%
6ª parcela	25%

### Motocicletas

1ª até a 3ª parcela	80%
4ª parcela	60%



## Parcela reduzida

**Parcela em que ocorreu o cancelamento/ inadimplência**

**Percentual de estorno sobre comissão recebida**

### Automóvel

1ª até a 2ª parcela	<b>80%</b>
3ª parcela	<b>53%</b>
4ª parcela	<b>40%</b>
5ª parcela	<b>32%</b>
6ª parcela	<b>27%</b>
7ª parcela	<b>23%</b>
8ª parcela	<b>20%</b>

## Parcela reduzida

**Parcela em que ocorreu o cancelamento/ inadimplência**

**Percentual de estorno sobre comissão recebida**

### Imóvel

1ª até a 3ª parcela	<b>80%</b>
4ª parcela	<b>75%</b>
5ª parcela	<b>60%</b>
6ª parcela	<b>50%</b>
7ª parcela	<b>43%</b>
8ª parcela	<b>38%</b>
9ª parcela	<b>33%</b>
10ª parcela	<b>30%</b>
11ª parcela	<b>27%</b>
12ª parcela	<b>25%</b>

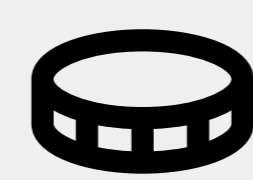



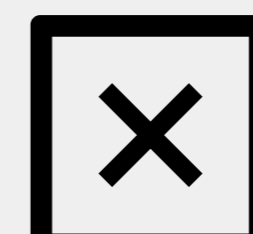



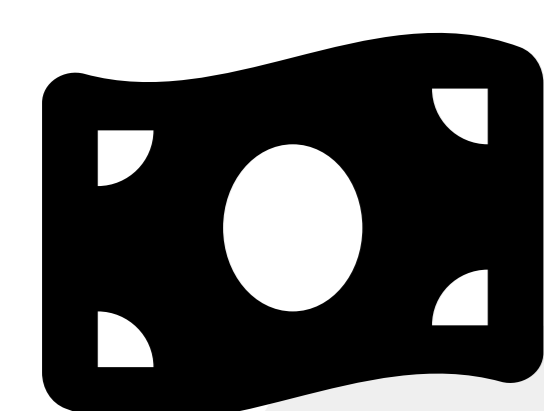
**Base atualizada e transparente:** se a carta mudar de valor, a comissão é recalculada com base no valor vigente na apuração (quando aplicável pela adm.), mantendo o vínculo com a produção real.

**Critério único e simples:** grade única para todos os bens — 3,5% em 5× 0,5833% + 1× 0,5835% — trazendo clareza e previsibilidade ao modelo.

**Crescimento sustentável:** priorize vendas de qualidade e retenção; não há regras de estorno, mas os repasses dependem da adimplência do cliente.

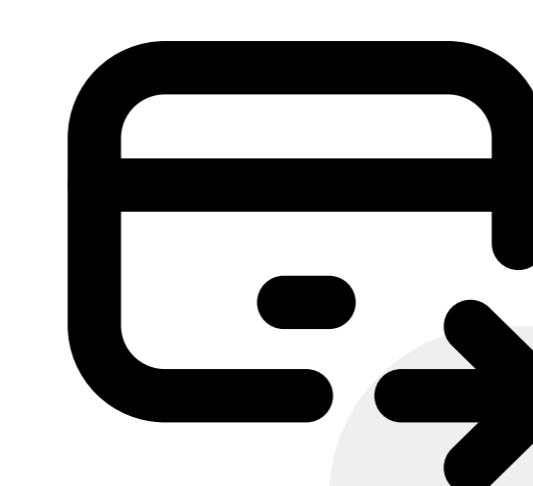
## Resumo rápido da adm.

-  **Quanto recebo:** Imóveis, Automóvel, Caminhão e Bens móveis: 3,5% em 6× (5× 0,5833% + 1× 0,5835%).
-  **Como recebo:** em parcelas mensais, conforme fluxo.
-  **Tipos de bem:** mesma regra de comissão para todos.
-  **Atraso/Inadimplência:** cancelamento integral de repasses futuros.
-  **Cancelamento da cota:** não há estorno, exceto nos casos onde o consorciado desistir no prazo de até 7 dias a contar da data de assinatura do contrato.
-  **Bloqueios/estornos:** não há regras específicas de estorno.



## Quanto eu recebo por venda?

Tipo de bem	Comissão total
Imóveis	3,5%
Automóveis	3,5%
Caminhões	3,5%
Bens móveis	3,5%



## Como a comissão é paga?

Parcela paga pelo cliente	Percentual liberado
1ª a 5ª parcela	0,5833%
6ª parcela	0,5835%

**Notas:**

- Campanhas pontuais, como parcela reduzida, podem alterar tanto valores quanto a forma como a comissão é paga. Consulte tabelas específicas antes de fechar negócio.

**Remuneração vinculada ao cliente:** a comissão da Servopa está vinculada à cota ativa. O pagamento ocorre conforme o cronograma do produto e pode ser impactado por cancelamento ou inadimplência, com previsão de estorno parcial principalmente no início da cota.

**Base de cálculo definida:** a comissão é calculada sobre o valor da carta de crédito:

- Plano normal: carta integral.
- Meia Parcela: carta reduzida inicialmente.

Nos planos de Meia Parcela, se o cliente passar a utilizar o crédito integral, pode haver comissão complementar, proporcional à diferença de valor.

**Critério de pagamento:** a comissão é paga de forma parcelada, conforme o tipo de bem:

- Imóveis: parcelas distribuídas ao longo do tempo, com maior peso na 1ª.
- Automóveis: comissão concentrada em menos parcelas.

A tabela define em qual parcela a comissão é paga, mas não detalha datas exatas (assembleia ou prazos operacionais).

**Estorno e inadimplência:** o estorno é calculado como percentual da comissão da parcela, e não como valor fixo da carta.

- Imóveis: estorno inicial elevado, reduzindo gradualmente.
- Automóveis: estorno ainda mais concentrado nas primeiras parcelas.

Quanto mais cedo ocorrer o cancelamento, maior o impacto do estorno.

## Resumo rápido da adm.



### Quanto eu recebo:

Imóveis: até 4%

Automóveis: até 3,5%

Meia parcela: recebe metade disso no início (2% imóvel / 1,75% auto) → o valor restante só vem se o cliente usar o crédito cheio no faturamento.



### Como eu recebo:

Imóveis: parte maior na 1ª parcela + parcelas menores ao longo do tempo.

Automóveis: pago em 3 parcelas principais (1ª, 3ª e 5ª).

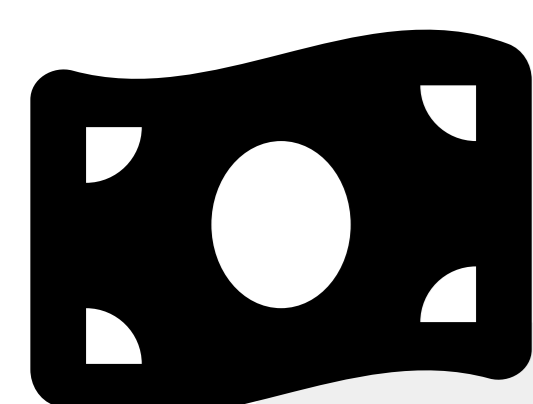
Meia parcela: segue o mesmo desenho, mas com valores menores.



**Bloqueios / estornos:** Em caso de inadimplência, a comissão não é paga até sua regularização. Quando regulariza, o pagamento é retomado.



**Tipos de bem:** Automóveis e Imóveis (normal ou parcela reduzida).



## Quanto eu recebo por venda?

Produto	Comissão total	Observação
Bens imóveis	4,0%	Plano normal
Bens imóveis (parcela reduzida)	4,0%	2,0% no fluxo inicial + até 2,0% de complemento
Automóveis	3,5%	Plano normal
Automóveis (parcela reduzida)	3,5%	1,75% no fluxo inicial + até 1,75% de complemento



## Como a comissão é paga?

Parcela paga pelo cliente	Percentual liberado (plano normal)	Percentual liberado (parcela reduzida)
<b>Imóveis</b>		
1ª parcela	1,5%	0,75%
3ª parcela	0,5%	0,25%
4ª parcela	0,5%	0,25%
6ª parcela	0,5%	0,25%
9ª parcela	0,5%	0,25%
12ª parcela	0,5%	0,25%
Faturamento	-	Até 2,0%*
<b>Automóveis</b>		
1ª parcela	1,4%	0,7%
3ª parcela	1,4%	0,7%
5ª parcela	0,7%	0,35%
Faturamento	-	Até 1,75%*

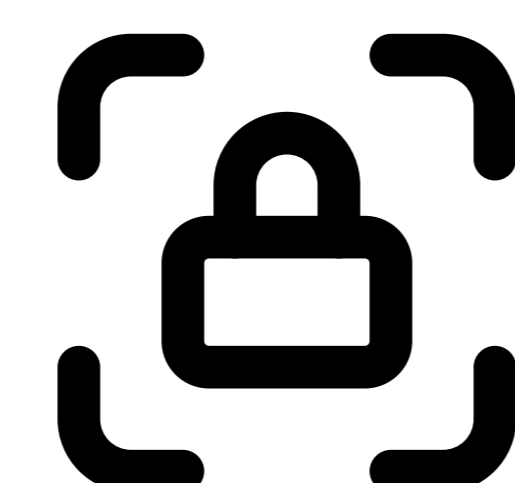
**\* Na contemplação, o cliente pode:**

- Manter a carta reduzida → Neste caso, não há complemento de comissão ao vendedor.
- Reduzir parcialmente o percentual de redução → Há pagamento de comissão complementar proporcional ao vendedor, dependendo do valor escolhido.
- Eliminar o redutor e usar a carta cheia → Há pagamento da comissão complementar integral.

**Pagamento do complemento:**

- Em parcela única, em M+1 da data de faturamento.

## E as regras de bloqueio e estorno?



### Bens imóveis - Normal e Parcela Reduzida

Parcela em que ocorreu o cancelamento/ inadimplência	Percentual de estorno sobre comissão recebida
1ª parcela	<b>67%</b>
2ª parcela	<b>67%</b>
3ª parcela	<b>50%</b>
4ª parcela	<b>40%</b>
5ª parcela	<b>20%</b>
6ª parcela	<b>16,7%</b>
7ª parcela	<b>16,7%</b>
8ª parcela	<b>16,7%</b>
9ª parcela	<b>14,3%</b>
10ª parcela em diante	<b>Sem estorno</b>

### Automóveis - Normal e Parcela Reduzida

Parcela em que ocorreu o cancelamento/ inadimplência	Percentual de estorno sobre comissão recebida
1ª parcela	<b>71%</b>
2ª parcela	<b>71%</b>
3ª parcela	<b>36%</b>
4ª parcela	<b>36%</b>
5ª parcela	<b>29%</b>
6ª parcela	<b>29%</b>
7ª parcela em diante	<b>Sem estorno</b>

# Tabelas Comissionamento

Plano Profissional  
válido a partir de 01/04/2026